

TERRA & STRADE

DIRE?? NO, FARE!!

Lo scenario in cui abbiamo operato in questi anni è stato di gran lunga al di sotto delle più negative aspettative.

In questo momento il mercato appare stabile e con orgoglio posso affermare che abbiamo chiuso il 2013 positivamente.

Nonostante l'ulteriore flessione di mercato, che nell'ultimo anno ha fatto registrare -20% siamo riusciti a guadagnare quote di mercato all'interno dello scenario nazionale piazzandoci ai primi posti sia per il prodotto Bobcat che per la linea Doosan.

L'innovazione continua e l'affidabilità consolidata dei prodotti che commercializziamo ci hanno permesso di proseguire nei nostri progetti.

La scelta di riorganizzare la struttura accentrando e potenziando il reparto ricambi nella sede centrale di Russi, la minuziosa attenzione al contenimento dei costi vivi, la ferma volontà di diversificare il bacino d'utenza e il coraggio di potenziare il comparto del noleggio: investimenti e intuizioni che fanno oggi di DMO un'azienda stabile e in continua crescita.

Il trend per quanto riguarda le risorse umane mi appare molto chiaro: l'internazionalizzazione dei mercati e l'interazione dei singoli comparti richiedono oggi e richiederanno sempre più in futuro un know-how sempre maggiore e versatile per questo DMO ha scelto di puntare sui giovani.

Viviamo in una nuova epoca in cui il mondo corre più veloce della nostra mente e, come diceva Darwin, sopravvive chi è più capace di adattarsi ai cambiamenti.

Gabriele Silvagni

Presidente e Amministratore Delegato
DMO SpA



NOI CI SIAMO!!!

organized by
VERONAFIERE

1964-2014
SAMOTER'S
50TH
ANNIVERSARY

co-located with
asphaltica

the power of
sustain.ability

Il settore delle macchine movimento terra risente pesantemente della crisi economica, in Italia e non solo. Difficoltà che sono sotto gli occhi di tutti e che impegnano tutti i soggetti della filiera a uno sforzo comune nella realizzazione del Samoter a Veronafiere. L'ente veronese, in vista del Salone internazionale che si terrà dall'8 all'11 maggio, rilancia sul fronte della progettualità e della definizione di ulteriori investimenti per consentire ad uno dei comparti strategici per l'economia e l'occupazione nazionali di riprendere a camminare dopo un quinquennio di crisi senza precedenti.

La 29a edizione del Salone si svolge in concomitanza con la prima edizione di Asphaltica, Salone delle soluzioni e tecnologie per produzioni stradali, sicurezza e infrastrutture.

DMO partecipa a questa edizione, fieri di poter rappresentare il gruppo Doosan ad un appuntamento imperdibile. Noi ci crediamo!!!

Samoter è per l'Italia la principale fiera di settore e siamo fiduciosi che la ripartenza del nostro mondo debba partire proprio dalle origini: la storia di questa rassegna che proprio quest'anno spegnerà 50 candeline e DMO con Bobcat e Doosan sarà lì a festeggiare..





LA FORZA DEL GRUPPO

Doosan Infracore Construction Equipment: building your tomorrow today

Con più di settant'anni di esperienza nel settore, Doosan Infracore è cresciuta fino a diventare una delle principali imprese mondiali di macchine e attrezzature per l'industria delle costruzioni.

Doosan oggi è il maggiore produttore coreano di macchinari, con stabilimenti per la produzione su vasta scala e filiali in tutto il mondo.

Doosan Infracore Construction Equipment è l'alleanza globale che riunisce le attività del settore delle costruzioni di Doosan Infracore e delle aziende sue affiliate e controllate. Come parte della grande famiglia Doosan, sosteniamo la nostra posizione di azienda leader con investimenti continui e costante innovazione, per cogliere tutte le opportunità di crescita che i mercati mondiali offrono, oggi come domani. Stiamo inoltre rafforzando la nostra competitività globale attraverso la strategia delle due "G", "Growth of people, Growth of business" (crescita delle persone, crescita dell'azienda), un circolo virtuoso che lega la crescita dell'azienda allo sviluppo delle persone che vi lavorano all'interno. Il gruppo è come sempre costantemente impegnato sul fronte dell'innovazione e dello sviluppo tecnologico, per essere sempre pronti a rispondere in maniera efficace alla rapida evoluzione che domina il settore. L'obiettivo è rafforzare ulteriormente la nostra posizione nel mercato mondiale, fornendo alla clientela una gamma di macchine e attrezzature pesanti e compatte completa, innovativa, di qualità e in grado di migliorare l'efficienza e far risparmiare tempo prezioso.

Doosan Infracore Construction Equipment è il partner sul quale poter sempre contare.

Il gruppo Doosan

Il gruppo Doosan è stato fondato nel 1896 ed ha il suo quartier generale nella Corea del Sud. Al momento è uno dei gruppi industriali a più rapida crescita al mondo.

Doosan Infracore è il primo produttore coreano di escavatori, macchine utensili e motori diesel e raccoglie tre unità operative: macchine movimento terra, macchine utensili e motori.

Il gruppo rappresenta una delle aziende dell'industria del supporto alle infrastrutture a più rapida crescita al mondo. Le unità aziendali permettono di fornire attrezzature e servizi sempre innovativi.

La profonda comprensione delle esigenze dei clienti permette di poter offrire loro soluzioni ampiamente testate e in grado di contribuire a realizzare traguardi desiderati nel modo più efficiente. La storia del gruppo è la sua visione. Gli obiettivi

per il futuro sono ambiziosi, "aspiriamo a fare di Doosan un gruppo mondiale fiero dei suoi risultati e un fornitore di servizi di avanguardia. Puntiamo a realizzare quest'obiettivo dando concretezza al Credo Doosan".

UN SUCCESSO CHE DURA DA 117 ANNI

- **38.200 dipendenti in tutto il mondo**
- **56 società controllate**
- **3700 distributori in tutto il mondo**
- **Crescita media del fatturato del 19,4 % all'anno a partire dal 2000**
- **Da 3,4 a 26,3 miliardi di won sudcoreani tra il 1998 e il 2011**



DOOSAN ENGINE

N.2 al mondo per i motori diesel nautici a media velocità (25% del mercato)



DOOSAN Heavy Industry & Construction

- N.1 al mondo per gli impianti di desalinizzazione (40% del mercato)
- N.1 al mondo nell'industria dei generatori di vapore a recupero di calore (20% del mercato)
- N.1 al mondo per l'acciaio stampato e per utensili (10,1% del mercato)
- N.3 al mondo per gli alberi motore (23% del mercato)



DOOSAN Infracore

- N.1 al mondo per pale compatte (39% del mercato)
- N.1 al mondo per gli accessori (8% del mercato)
- N.1 al mondo per i compressori portatili (28% del mercato)



DOOSAN Engineering & Construction

Leader dell'innovazione nella costruzione di edifici residenziali, opere pubbliche, infrastrutture e stabilimenti industriali.

DOOSAN IN EUROPA

Con la costituzione di Doosan Infracore Construction Equipment, lanciata nel 2010, Doosan ha riunito marchi di grande e consolidata fama nel settore quali Bobcat, Doosan, Moxy, Montabert e Geith.

La posizione di Doosan Infracore Construction Equipment è saldamente inserita tra i primi grandi costruttori mondiali e va rafforzandosi sempre più grazie a grandi investimenti sul fronte dell'innovazione e dello sviluppo di nuove tecnologie.

In Europa, la società ha sede centrale a Waterloo, stabilimenti a Molde /Norvegia (dumper articolati), Dobris/Rep.Ceca (pale compatte, gommate e cingolate, miniescavatori), Frameries, Zeebrugge e Puurs in Belgio (stoccaggio e magazzini ricambi), Pont-Château/Francia (sollevatori telescopici), Slane/Irlanda (benne e accessori per macchine pesanti).

Le gamme Doosan propongono oltre 300 prodotti: macchine per cave e miniere, demolizione, riciclaggio e ristrutturazioni, lavori stradali, edilizia in generale; allineano escavatori cingolati (16 modelli), escavatori gommati (6 modelli), pale gommate (14 modelli), dumper articolati, telescopici di alta capacità, macchine per applicazioni speciali.

Il marchio Bobcat, incontestato leader mondiale delle macchine compatte, dispone di 13 modelli di pale compatte gommate, 5 modelli di pale cingolate, 13 modelli di escavatori, 12 modelli di sollevatori telescopici, veicoli utilitari e una incomparabile gamma di accessori che consentono a una macchina Bobcat di coprire ogni settore.

Doosan Portable Power ha 25 modelli di compressori d'aria portatili, 11 modelli di generatori e sistemi di illuminazione.



cave e miniere



edilizia generale

demolizione
riciclaggio
ristrutturazioni



paesaggistica

opere e
lavori pubblici



agricoltura



MAURIZIO CHIAROTTI

Regional Director Doosan
South Europe

Mercato difficile e complesso quello italiano delle macchine movimento terra e da cantiere; un mercato diventato ancor più ostico e competitivo dopo la crisi che continua a perdurare su questo territorio.

Primo: ascoltare i clienti

Nelle parole di Chiarotti risulta immediatamente chiara la strategia "In una fase di crisi come que-

sta, Doosan vuole essere vicina ai clienti, in modo da registrarne in tempo reale le richieste, per poi formulare nel più breve tempo possibile le risposte adeguate. E' proprio il fattore tempo la chiave della riorganizzazione, il nuovo mercato che emerge dalla crisi necessita di risposte immediate che non sono più compatibili con le esigenze di una filiera decisionale allungata"

Rapporto con i clienti significa, sempre secondo Chiarotti, un legame ancora più stretto e propositivo con i dealer e strumenti pensati per i clienti stessi: soluzioni finanziarie, assistenza al noleggio, implementazione delle gamme prodotti e, da non dimenticare, servizi di assistenza postvendita sempre più rapidi, capillari ed efficienti. Una sfida non da poco, ma che Doosan è convinta di poter continuare ad affrontare al meglio.

Secondo: prodotti nuovi, tutti da conoscere

Il 2014 vedrà per l'Italia anche importanti novità di prodotto soprattutto sulla gamma compatta Bobcat. Ci conferma ancora Chiarotti, che nelle intenzioni della casa coreana c'è la volontà di implementare non solo la riconoscibilità dei marchi Bobcat e Doosan ma anche e soprattutto la qualità percepita dei prodotti, già ora al livello delle principali case produttrici europee e americane.

Politica chiara, prodotti nuovi, ampia disponibilità finanziaria: le carte buone sembrano esserci tutte per poter superare il momento attuale e per potersi affermare come un player importante su uno dei mercati più difficili al mondo.

ACCESSORI: FIDATI DELL'ORIGINALE



FRANCESCA BIAGINI

District Manager
Attachments South and
Eastern Europe

Bobcat realizza per tutte le macchine oltre 100 accessori appositamente studiati per le varie attività. Questa ricerca di specificità di applicazione rende le macchine Bobcat ancora più versatili e convenienti.

Non tutti sanno che il marchio Bobcat è famoso non solo per l'affidabilità delle sue macchine, per le alte prestazioni e per la sicurezza anche negli impieghi più difficili ma anche per la vasta gamma di accessori che rendono ogni macchina Bobcat unica e specializzata per ogni particolare impiego. Per saperne di più abbiamo fatto qualche domanda a Francesca Biagini, responsabile commerciale degli accessori Bobcat per il Sud ed Est Europa.

Francesca perché in Bobcat l'interesse per gli accessori è così elevato?

Ogni macchina che noi produciamo non ha assolutamente nessuna utilità senza l'impiego degli accessori. Un qualsiasi SSL senza una benna, uno spazzolone o un qualsiasi altro accessorio sarebbe un normalissimo macchinario per muoversi senza avere nessuna ulteriore funzione. In Bobcat abbiamo sviluppato, sin dall'inizio, il concetto di **Tools Carrier** (Porta Utensile) per ogni nostra macchina, concetto che chiaramente trova la sua più esatta definizione nella nostra gamma di SSL.

Cos'è il Tool Carrier Concept?

Ogni accessorio è progettato e prodotto per essere perfettamente compatibile con la macchina base allo scopo di ottenere prestazioni, affidabilità e durata ottimali per le diverse attività: questo è il vero valore.



L'accessorio non è quindi un'appendice della macchina ma bensì parte integrante di essa. L'estrema versatilità delle macchine Bobcat è data appunto dalla possibilità di avere una vastissima gamma di accessori che possono essere montati con velocità e semplicità: una sola macchina per decine di impieghi diversi.

Quanti accessori originali Bobcat ci sono nella vostra gamma?

Attualmente nella nostra gamma ci sono più di **95 famiglie** di accessori e per ogni accessorio esistono vari modelli e opzioni. In pratica esistono centinaia di combinazioni possibili tra macchina e accessorio tale da rendere la gamma di utilizzo delle nostre macchine praticamente illimitata. Questo rende possibile l'impiego delle nostre macchine in qualsiasi settore: costruzione e demolizione, manutenzione stradale, paesaggismo, silvicoltura, sgombero neve, agricoltura..... Pensate ad un qualsiasi tipo di lavoro e Bobcat è in grado di offrirvi la soluzione.

Quali sono i vantaggi dell'accessorio originale Bobcat?

I vantaggi sono molteplici ma possiamo riassumerli in 4 punti:

1. Tutti gli accessori Bobcat sono **PLUG and PLAY** ovvero sono progettati e studiati per funzionare sulle nostre macchine senza l'ausilio di altri dispositivi esterni alla macchina. I nostri prodotti sono già progettati dall'inizio per avere le connessioni idrauliche, elettriche e chiaramente meccaniche per montare i nostri accessori. I nostri clienti ricevono l'accessorio Bobcat pronto per essere

montato sulla macchina con facilità e soprattutto velocità.

2. Il fornitore dell'accessorio è lo stesso della macchina. I nostri **concessionari** offrono ai propri clienti la soluzione per ogni tipo di lavoro consigliando l'accessorio più idoneo. Il referente è uno solo sia per l'acquisto che per l'assistenza e la garanzia.

3. Tutti i nostri accessori rispondono alle più severe **normative di sicurezza**. I nostri ingegneri testano tutti i nostri accessori sulle nostre macchine e noi possiamo fornire tutta la documentazione in materia di sicurezza richiesta proprio perché ogni accessorio è verificato con l'accoppiamento alla macchina stessa. Con gli accessori, cosiddetti commerciali, viene fornita la documentazione inerente la sicurezza ma chiaramente non quella relativa all'accoppiamento macchina+accessorio che solo un produttore che produce sia macchine che accessori può garantire.

4. Comprare un accessorio originale può essere vantaggioso anche da un punto di vista economico. Bobcat ha infatti delle **campagne finanziarie** interessanti per soddisfare l'esigenza dei propri clienti: se l'accessorio è originale può essere inserito nel pacchetto di vendita e beneficiare anch'esso della campagna a tasso agevolato.

RISK Take no risks!



FORMAZIONE E INFORMAZIONE



DMO offre ai propri clienti e ai propri collaboratori la possibilità di partecipare alla iniziative organizzate dalla Doosan Academy.

Formazione, dimostrazioni ed eventi progettati e realizzati per i nostri clienti.

I nostri clienti sono incessantemente alla ricerca di servizi e assistenza di qualità sempre maggiore e partner commerciali sempre più qualificati e perfettamente aggiornati sulle più recenti innovazioni tecniche. Formazione e dimostrazioni dal vivo sono due elementi chiave per soddisfare le aspettative dei nostri clienti e fare la differenza.

Nel 2013, la Doosan Academy ha formato oltre 2.000 dipendenti delle concessionarie e ha accolto più di 1.500 clienti e venditori in occasione degli eventi "Demo Days" nella Repubblica Ceca.

DMO con Doosan Academy è alla ricerca costante della qualità formativa del proprio staff e continua a investire in questa direzione.

Programmi di certificazione

Doosan Academy

Nel 2013 abbiamo lanciato un nuovo catalogo di programmi di certificazione professionale, introdotto in forma pilota in un gruppo selezionato di paesi. Oltre 130 partecipanti si sono già iscritti ai programmi di certificazione per le rispettive posizioni ed esigenze professionali. I corsisti ufficialmente certificati sono già 30.

L'obiettivo per il 2014 è di estendere le certificazioni Doosan Academy a tutti i paesi.

Nuovi programmi di formazione

DI CE University

Nel 2013, i programmi di formazione "Corso base per la vendita di ricambi" e "Gestione del magazzino ricambi e articoli di consumo" hanno riscosso un grande successo!

Il 2014 vedrà il rinnovamento di corsi dedicati al post-vendita in grado di offrire una formazione completa sia dal punto di vista pratico che dal



DOOSAN ACADEMY IN NUMERI

- 1500 clienti nel 2013
- 1467 mq di centro di formazione a Dobris
- 4 aule per la didattica
- 3 laboratori tecnici
- 5000 mq di campo prove
- 5 training manager dedicati
- 5 formatori specializzati sul prodotto
- 9 formatori specializzati per l'assistenza
- 7 dimostratori specializzati

punto di vista teorico-gestionale. Il 2014 ha visto anche l'introduzione del nuovo e importante programma di "Fidelizzazione della clientela". Specificamente ideato e indirizzato a tutto il personale, i suoi obiettivi principali sono: comprendere meglio l'importanza della qualità dell'assistenza offerta ai clienti interni ed esterni; misurare chiaramente l'impatto che una strategia di fidelizzazione della clientela fondata sulla qualità può avere sui risultati futuri; dotare i partecipanti degli strumenti ne-

cessari per una comunicazione interna ed esterna ottimale.

Nuovi motori nuova formazione

Sulla spinta dell'evoluzione delle normative ambientali, il livello tecnologico dei motori, vero cuore delle nostre macchine, evolverà anch'esso, cambiando due volte nell'arco di quattro anni. E' ora disponibile un nuovo corso dedicato ai motori di ultima generazione; questo nuovo corso sarà dedicato a tutti i tecnici dell'assistenza per garantire un'aggiornamento continuo alle nostre officine autorizzate.

Eventi per i clienti

Un grande successo nel 2013 dove DMO ha partecipato attivamente con oltre 120 clienti. Due intere giornate dove poter toccare con mano il prodotto e un campo prove dedicato dove poter testare tutte le novità della gamma prodotto Bobcat e dove poter sperimentare da vicino i giganti Doosan.



NOTIZIE DAI CANTIERI

CMC DA RAVENNA AL SUD AFRICA

CMC azienda ravennate che da oltre un secolo opera nel territorio nazionale ed internazionale grazie ad una consolidata struttura operativa ed imprenditoriale.

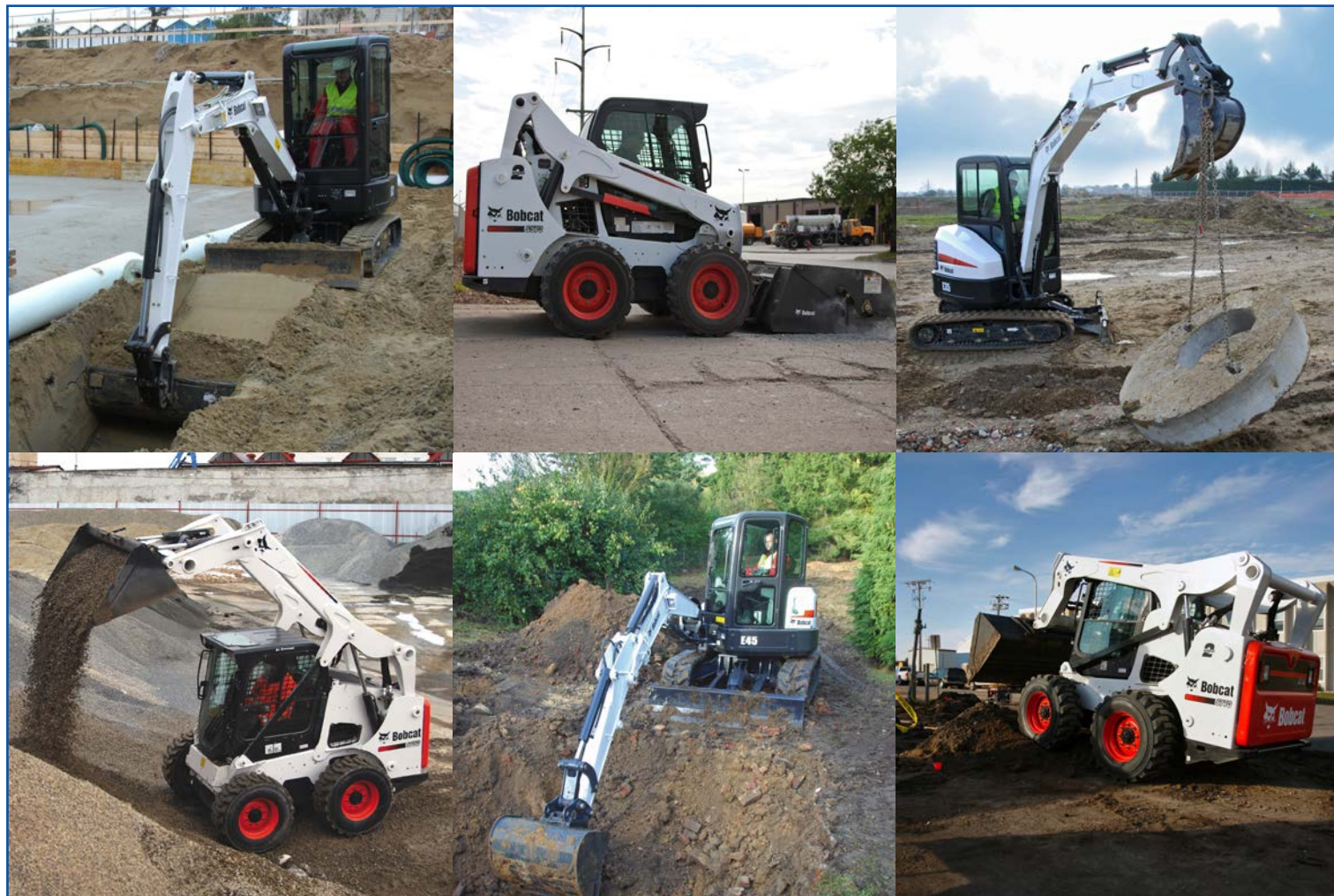
Grazie all'importante know-how acquisito in oltre 30 anni di esperienza all'estero, CMC intende sviluppare la propria attività nei settori delle opere infrastrutturali ed edili più complesse, con una particolare attenzione ai lavori idraulici ed in sotterraneo.

CMC ha accordato la fiducia nel marchio Bobcat acquistando 10 nuove macchine da utilizzare in particolari cantieri in Sud Africa e Nepal.

Abbiamo incontrato l'Ing. Mauro Riccardi, responsabile impianti e macchine per l'area Africa, il quale ci ha illustrato i progetti in essere e la potenzialità delle macchine acquistate:

"Abbiamo al momento diversi cantieri in Sud Africa che necessitano di diverse tipologie di macchine e attrezzature: depuratori civili, infrastrutturali e di calcestruzzi.

In Zambia, ad esempio, stiamo lavorando in una piccola miniera di rame dove le necessità di scavo di galleria di diametro 4 metri impone l'utilizzo di macchine molto piccole e versatili. Abbiamo necessità di lavorare a 1000 metri di profondità e le gallerie sono raggiungibili unicamente attraverso



ascensori nei pozzi di discesa; da qui la scelta di utilizzare i mini escavatori Bobcat **E 45** che, con dimensioni ridotte riescono a garantire prestazioni ottimali per il nostro operare.

Abbiamo inoltre un cantiere di perforazione in Nepal dove la necessità di scavo di gallerie idrauliche di piccolo diametro impone l'utilizzo di macchine piccole. Per questo tipo di lavorazione abbiamo acquistato 5 mini escavatori Bobcat **E 35** accessoriati con martelli originali Bobcat.

Un altro interessante cantiere con un valore di 80.000.000 € è ad Edgecombe nella prima periferia di Durban dove stiamo realizzando un imponente viadotto sulla circonvallazione.

Le prospettive nel panorama africano sono incoraggianti, CMC ha la ferma volontà di crescere la dimensione e la portata dei cantieri con la volontà di abbandonare via via le opere statali e di puntare sempre di più su iniziative private".

BOBCAT NUOVA SERIE 500

- + Nuova idraulica
- + Visibilità panoramica aumentata del 30%
- + Insonorizzazione aumentata del 60%
- + Manutenzione facilitata e ancora più rapida
- + Profilo ottimizzato dei bracci di sollevamento
- + Trazione migliorata del 15%



UN BOBCAT S570 PER CMC ITALIA

Profondamente radicata nel territorio locale CMC, quale principale impresa della provincia di Ravenna, intende svolgere un ruolo significativo per il necessario potenziamento delle infrastrutture e del settore industriale.

La presenza nella costruzione di alcune delle più importanti infrastrutture in Italia consente a CMC di confermare la propria posizione nel mercato delle grandi opere.

Anche sul territorio italiano CMC si affida all'efficienza delle compatte Bobcat. Il gruppo ha infatti recentemente acquistato una mini pala **S570** completa di scavacanal per lavorazioni speciali.



ESPERIENZA E INNOVAZIONE: FASSA BORTOLO SCEGLIE DOOSAN

Ha sede in una vecchia fabbrica del '900 a Spre-siano, in provincia di Treviso, ed è presente in Italia con 12 unità produttive. Stiamo parlando di Fassa Bortolo, azienda storica nel mondo dell'edilizia che ha introdotto e divulgato nel nostro territorio gli intonaci premiscelati a base di calce e cemento idonei ad ogni tipo di intervento.

Il gruppo coltiva e gestisce direttamente cave di calcare e gesso con tecniche pensate in funzione del recupero ambientale e del riuso dell'area di cava a fine coltivazione. In questo perfetto incontro tra edilizia ed eco sostenibilità Fassa Bortolo ha scelto come alleato il marchio Doosan acquistando, da DMO, due pale gommate di ultima generazione.

Si tratta, infatti, di una **DL 300-3** e di una **DL 450-3**, due macchine che si lasciano la concor-



renza alle spalle, con tecnologie che riducono il consumo di carburante e impongono veri e propri

nuovi standard di riferimento per il comfort in cabina.

La prima novità è la tecnologia SCR (riduzione catalitica selettiva) ideale per soddisfare le nuove normative Stage IIIB, migliorando l'efficienza dei consumi e le prestazioni del motore. In secondo luogo si denota l'introduzione del cambio powershift ZF caratterizzato da 5 marce, rapporti di riduzione ottimizzati e forza di trazione portata al massimo. Un mondo inaspettato in cui prevalgono la comodità del posto di guida, la visibilità, l'agilità, la forza di scavo e di trazione, il comportamento dinamico ed equilibrato, il potenziamento e la precisione dei livelli di produttività.

Tali elementi innovativi, combinati a molti extra di serie, si presentano nell'insieme come condizioni perfette di richiamo per Fassa Bortolo nella preferenza del marchio Doosan.



DOPPIETTA POMARO

Enrico Pomaro, titolare dalla omonima realtà, è stato il primo sul territorio bolognese a sperimentare le potenzialità delle compatte cingolate Bobcat acquistando, alla fine degli anni '90 il suo primo Bobcat 864.

Da sempre fedele all'affidabilità delle compatte

Bobcat ha recentemente acquistato la nuova pala cingolata **T770** accessoriata con grader.

Macchina particolarmente indicata per le lavorazioni su terra, offre massima potenza e grandi prestazioni assicurando un'altezza di sollevamento ai vertici del mercato.

Le pale caricatori di nuova generazione Bobcat offrono, inoltre, un confort di alto livello grazie anche

alla nuova cabina pressurizzata; lo spazio interno è stato aumentato del 10% e riprogettato per consentire all'operatore di adeguare l'ambiente di lavoro alle proprie esigenze personali.

Pomaro ha aumentato anche il parco macchine dei mini escavatori acquistando un nuovo mini escavatore Bobcat E50.

SCELTA VINCENTE

Massimiliano Angiolini ha recentemente acquistato una minipala cingolata Bobcat di nuova generazione affidandosi ad un **T650** e scegliendo, tra più di 30 accessori disponibili, il grader.

L'omonima azienda si occupa di manutenzione e realizzazione di opere di urbanizzazione per conto terzi nell'area di Bologna.



VERSATILITA' ESEMPLARE

Movimentazione rifiuti, ferro e rottami sono l'habitat naturale del Material Handling firmato Doosan. Rami Srl, subdealer DMO, ha venduto sul mercato lombardo un DX 210W Material Handling.

La macchina viene impiegata per il recupero del rifiuto solido urbano; la posizione raggiunta dalla cabina in fase di lavoro permette all'operatore di vedere agevolmente il foro della tramoggia e, per questo, garantisce un'ottima precisione nella lavorazione.

Le prestazioni dell'escavatore gommato **DX 210W MH** hanno un'influenza diretta sulla relativa produttività; il suo nuovo motore "Common Rail" è stato abbinato al nuovo impianto idraulico controllato e-EPOS garantendo un'ottima fluidità dei movimenti e un'imbattibile facilità di manovra.

Questa macchina si è distinta per la comodità di carico unita all'ottimizzazione della visibilità e alla progettazione ergonomica della cabina, ideale per l'efficienza e la sicurezza dell'operatore.



DOOSAN DX 210 W MATERIAL HANDLING

- + Motore 120 kW/162 Hp
- + Altezza massima cabina 5,640 mt
- + Peso operativo 23.230 kg
- + Portata max pompe 2 X 231,7 l/min
- + Sbraccio max 9,5 mt
- + H max sbraccio 10,86 mt
- + Versione lame e piedi o 4 piedi
- + Larghezza max 2,496 mt

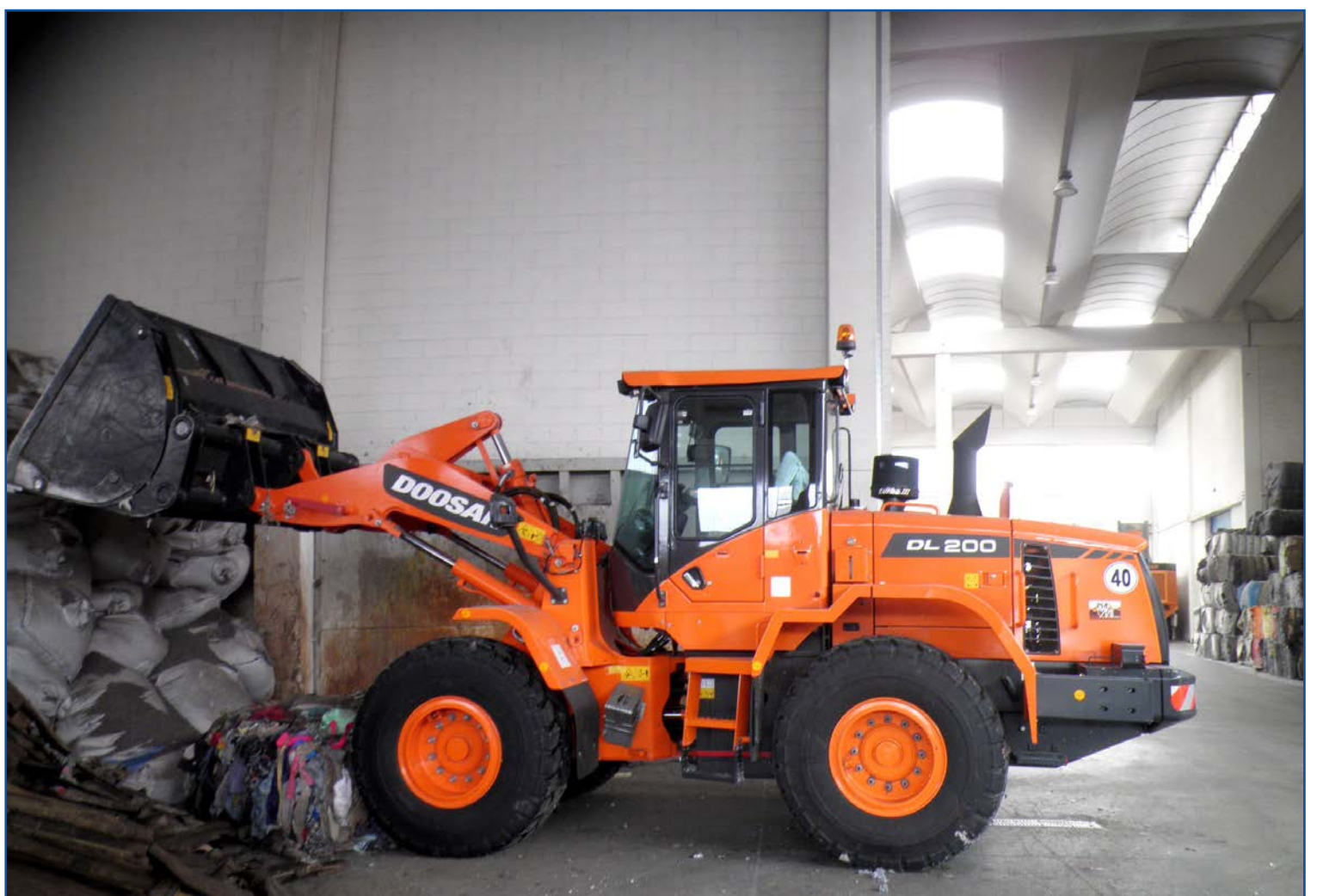
UNA DL 200-3 PER IL PEZZAMIFICIO BERGAMASCO

I Flli Sala hanno recentemente acquistato una pala caricatrice Doosan **DL 200-3** con benna a scarico alto per la movimentazione dei rifiuti speciali.

Da tre generazioni Pezzamificio Bergamasco si occupa del recupero e successiva rivendita di pezzami per la pulizia. L'azienda nasce nel 1986 a Torre Boldone ed oggi opera nel campo della raccolta, trasporto, recupero e smaltimento di rifiuti speciali pericolosi e non, offrendo molteplici servizi.

Una particolare attenzione viene sempre prestata alla minimizzazione dei rischi ambientali, al rispetto delle normative vigenti in materia di smaltimento rifiuti provvedendo alla riduzione del rifiuto e al corretto riciclo e/o smaltimento dello stesso.

I fratelli Sala scelgono l'affidabilità della pala gommatata Doosan apprezzandone la rapidità e la precisione.



MARZOCCHINI

DA 20 ANNI CON BOBCAT

Marzocchini snc storica azienda bolognese che ha fatto del noleggio il suo core business è oggi specializzata nel noleggio di miniescavatori, minipale, autocarri e attrezzature.

Questa consolidata realtà, con un parco macchine circolante di oltre 70 macchine, festeggia quest'anno i 20 anni di fedeltà al marchio Bobcat e proprio nell'ultimo anno ha rinnovato parte della flotta noleggio acquistando da DMO 5 miniescavatori Bobcat serie E.



L'efficienza, la versatilità e l'affidabilità delle macchine Bobcat si prestano alle esigenze di questa azienda che vuole oggi più che ieri fornire un servizio capillare di noleggio sul territorio.

Tra le novità per il 2014, ci raccontano i fratelli Massimo e Marcello Marzocchini, titolari della omonima realtà, la nuova sede operativa di Crespellano.

“Con la nuova sede di Via Provinciale a Crespellano, racconta Massimo, vogliamo consolidare la nostra presenza sul territorio e garantire un servizio rental a tutto tondo.

Questa nuova filiale, congiuntamente alla storica sede di Borgo Panigale, ci permette inoltre di potenziare anche la formazione dei nostri clienti in materia di sicurezza.”

DMO ENTRA IN AMSA



DMO con Doosan entrano in Amsa Milano aggiudicandosi la gara d'appalto per la fornitura di 10 pale gommate.

DMO, con un partner insostituibile come Doosan ha vinto la gara di appalto indetta da Amsa S.p.A. e si è aggiudicata l'appalto di locazione con manutenzione programmata full service per 36 mesi di 10 pale gommate Doosan.

Dopo un lungo periodo di studio e la verifica delle idoneità tecniche richieste consegneremo ad AMSA Milano i seguenti modelli: DL 250-3, DL 300-3, DL 200 -3 che saranno impiegate sul territorio milanese per la raccolta e lo smistamento dei rifiuti. E' una grande soddisfazione per DMO che ancora una volta ha potuto contare sulla qualità del prodotto.

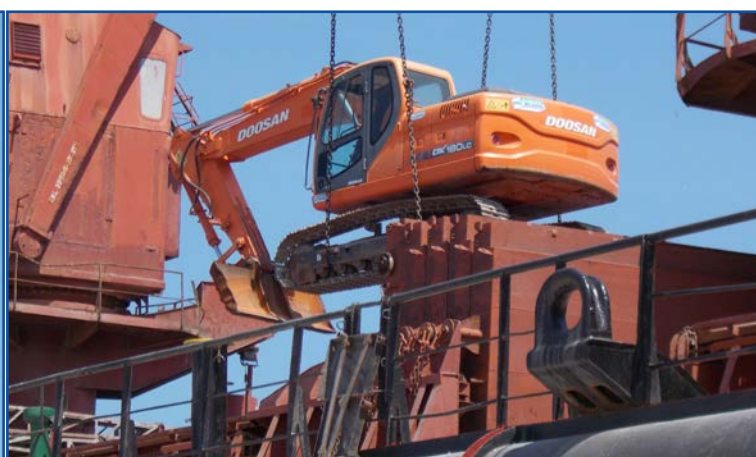
RENT ME



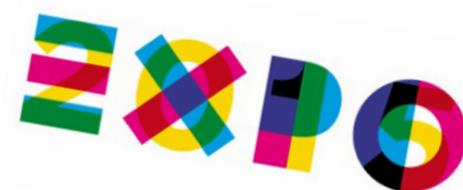
La divisione **DMO NOLEGGIO** è in continua crescita e l'ultimo anno di attività ne è stato testimone: aumenta, infatti, la domanda di noleggio a medio e lungo termine dovuto anche alla situazione del momento storico che stiamo vivendo. La riduzione delle risorse spendibili porta molti operatori a ridurre il parco macchine e a scegliere soluzioni temporanee meno vincolanti con costi

fissi notevolmente ridotti e senza spese di manutenzione. In questo periodo instabile DMO continua a credere nell'importanza di questo servizio ed ha scelto di potenziare la flotta con macchine nuove e una grande varietà di attrezzature. Offriamo soluzioni personalizzate in funzione della tipologia di lavoro e delle ore di utilizzo garantendo una flessibilità necessaria e determinante per

mantenere alti i livelli di redditività e produttività. Scelte studiate su misura per il cliente e in linea con le norme vigenti perché in DMO la sicurezza è al primo posto. Esperienza e rinnovamento risultano, quindi, elementi chiave per stare al passo coi tempi e le esigenze del momento.



ORIZZONTE EXPO 2015



Lo scenario milanese è in fermento per l'imminente Esposizione Universale Milano 2015. Tutti all'opera per la realizzazione dell'enorme nuovo quartiere espositivo che occuperà un'area di oltre 1 milione di mq che sarà organizzato lungo il Decumano, dove sarà offerta a tutti i Paesi l'opportunità di esprimere e rappresentare la pro-

pria ricchezza alimentare, produttiva, tecnologica e innovativa, e lungo il secondo asse, il Cardo, che sviluppa attorno a sé gli spazi espositivi curati dall'Italia con il "Padiglione Italia". I cantieri dell'Expo 2015 riguardano anche e soprattutto grandi opere infrastrutturali; il progetto prevede 9 interventi su Milano e l'Ovest Milane-

se volti a riqualificare e valorizzare il paesaggio e il territorio rurale.

Grazie alla riqualificazione di opere idrauliche canali, navigli e percorsi esistenti e alla realizzazione di riconessioni irrigue, verdi e ciclopeditoni si offre al visitatore e ai cittadini un circuito fruitivo continuo di oltre 125 km lungo le nuove e le antiche vie d'acqua tra Milano e il Ticino.

CarBa Srl azienda specializzata in lavori di costruzione stradale si è affidata a DMO noleggiando, con fornitura a medio-lungo termine, due escavatori Doosan **DX 225 NLC** e un dozer che verranno utilizzati all'interno dei cantieri dell'EXPO 2015 per la realizzazione di 50.000 mq di parcheggi.

"Nutrire il pianeta, energia per la vita" l'esposizione in programma da maggio a ottobre 2015 destinata ad avere ripercussioni positive sull'intero territorio nazionale.



Cosa c'è di nuovo?



LARGO AI GIOVANI IN DMO

I cambiamenti non mancano nemmeno all'interno del nostro team.

DMO, infatti, mantenendo la massima fiducia nello staff storico che si contraddistingue per grande competenza ed esperienza ha scelto di dare spazio ai giovani inserendoli ed affiancandoli nella loro formazione.

L'inserimento di neo diplomati e laureati permette, infatti, di formare nuove figure che, libere dai fasti del "vecchio" mondo del movimento terra e carichi dell'entusiasmo e dell'energia della giovane età, stanno raggiungendo già buonissimi risultati in tutti i settori in cui sono stati collocati.



RN SERVIZI TECNICI NUOVA OFFICINA AUTORIZZATA DMO



DMO conferma la collaborazione con numerose officine autorizzate in grado di supportare e migliorare il servizio assistenza e, non mancano le novità. Vediamo, infatti, sul territorio bolognese a garantire una copertura sempre più efficiente l'officina **RN servizi tecnici**. L'unione fa la forza e DMO sceglie di collaborare solo con persone qualificate di grande esperienza come Rino Naldi titolare dell'officina bolognese.

MAGAZZINO RINNOVATO AL QUARTIER GENERALE



Nonostante il periodo di grande crisi **DMO** continua ad investire e lo fa a partire dal quartier generale di Russi (Ra) che quest'anno ha raddoppiato gli spazi dedicati al magazzino ricambi per offrire ai nostri clienti un assortimento più ampio e un servizio sempre più veloce.

NUOVO SUB-DEALER IN LOMBARDIA



Officina Piva, storica officina meccanica di Nova Milanese a partire dal 2014 è diventata subdealer del prodotto Bobcat per la provincia di Monza Brianza.

Questa consolidata realtà, gestita da Fabrizio Piva, oltre all'inalterato servizio di officina autorizzata specializzata nell'assistenza Bobcat da oggi è in grado di offrire anche la vendita dell'intera gamma Bobcat ed un efficiente servizio noleggio.

In bocca al lupo a Fabrizio Piva per questa nuova opportunità certi che la nuova squadra porterà sicuramente buoni risultati.

DMO ENTRA IN ASCOMAC CANTIERMACCHINE

Il 2014 vede l'ingresso di DMO nella Federazione Nazionale Commercio Macchine, l'associazione **ASCOMAC**, con sede a Roma e con 128 imprese aderenti suddivise in 5 unioni di categoria.

I principali scopi di questa realtà sono rappresentare in modo strutturato e organico il mondo della distribuzione e dei relativi servizi delle macchine ed attrezzature di lavoro da cantiere, predisporre a livello normativo proposte di legge per la distribuzione dei macchinari e per la sicurezza del lavoro, contribuire alla tutela della concorrenza e del libero mercato sostenendo le imprese nell'affermazione della loro responsabilità sociale. Da oltre quarant'anni Ascomac rappresenta, per le imprese del commercio e dei servizi, un importante punto di riferimento per la tutela concreta di interessi legittimi.

Sicuramente è fondamentale per DMO essere presente all'interno di una



delle principali associazioni di settore.

Ci aspettiamo di poter affrontare insieme temi molto attuali quali la sicurezza delle macchine, la formazione degli operatori e il mantenimento di un confronto periodico con le realtà affini in termini di andamento del mercato.

Lavorare insieme al fine di rendere obbligatorio il rinnovamento del parco macchine attraverso una regolamentazione e classificazione delle macchine usate. Ci auguriamo di poter partecipare attivamente all'associazione nella speranza di lavorare assieme a tutela della professionalità nostra e dei nostri colleghi.

LA STORIA SIAMO NOI...



UNICI AD AVERNE COSTRUTTI

1.000.000

DMO RAVENNA
Sede legale ed operativa
Via Pietro Renzi 2
48026 Russi (RA)
Tel: 0544.585600
Fax: 0544.583730
Mail: info@dmomacchine.it

DMO MILANO
Filiale
Via Flli Cervi 2
20090 Trezzano sul Naviglio (MI)
Tel: 02.48463643
Fax: 02.48490166
Mail: info@dmomacchine.it

DMO BOLOGNA
Filiale
Via Provinciale 45
40056 Crespellano (BO)
Tel: 051.969826
Fax: 051.969852
Mail: info@dmomacchine.it

www.dmomacchine.it